

Montrab Franchise

Prospekt

MONTRAB

Affärsidé

Montrab erbjuder högkvalitativa tjänster inom tre verksamhetsgrenar:



Flytt och Montering



Self Storage



Städtjänster

Genom att erbjuda samtliga dessa tjänster med fokus på hög kvalitet bidrar detta till repetitiva intäkter, ökad Share of Customer och hög kundnöjdhet.

Värderingar

Flexibilitet

Vår kreativitet och lyhördhet gör att vi kan anpassa oss efter olika förutsättningar, nyttja våra resurser effektivt och tillgodose kunden bäst. För oss är ingenting omöjligt.

Trygghet

Genom ett personligt bemötande, utbildad personal och god kamratskap skapar vi förtroende och en stabilitet som bidrar till god ekonomi och balans. Oss kan du lita på.

Långsiktighet

Genom att bemöta våra kunder och varandra med glädje, ödmjukhet och respekt skapar vi trivsel och bygger positiva relationer som varar länge. Vi värdesätter service.

Om Franchising

Franchising innebär i korthet att någon som äger ett framgångsrikt affärskoncept, hyr ut rätten att använda affärskonceptet och varumärket till andra företagare.

Det är ett långsiktigt samarbete som styrs av franchiseavtal. Franchising är med andra ord en säljrätt och den tillämpas inom praktiskt taget varje område av vårt näringsliv där försäljning av varor, tjänster och/eller service förekommer.

Franchisetagaren driver sitt eget företag och är i allmänhet ägarmässigt helt oberoende av franchisegivaren.

En franchisetagare driver sitt företag med samma affärsrisk och möjlighet som företagare som arbetar utan skyddet av ett franchisesamarbete.

Den risk han tar är dock lägre eftersom han arbetar i ett beprövat och fungerande affärskoncept.

Därutöver nyttjar franchisetagaren franchisegivarens alla erfarenheter och får fortlöpande rådgivning och support.

Källa: <https://svenskfranchise.se/franchising/om-franchising/>



MONTRAB

Montrab grundades 2010 som en motreaktion mot den låga kvalitén i branschen.

Vi arbetar med trygga anställningar, godkända och rejäla fordon, miljöbränsle och minimering av CO2-avtryck. Vi utbildar fortlöpande vår personal och gör löpande kundundersökningar för att säkerställa vår kvalitet.

Montrabs värdeord är Flexibilitet – Långsiktighet – Trygghet

Genom att verka efter dessa värdeord levererar vi högst kvalitet i branschen.



Samspel mellan tjänsterna



Flytt & Montering

God marginal men till viss del säsongsbetonat, ej repetitiva intäkter. Medelstor kapitalinsats.



Self Storage

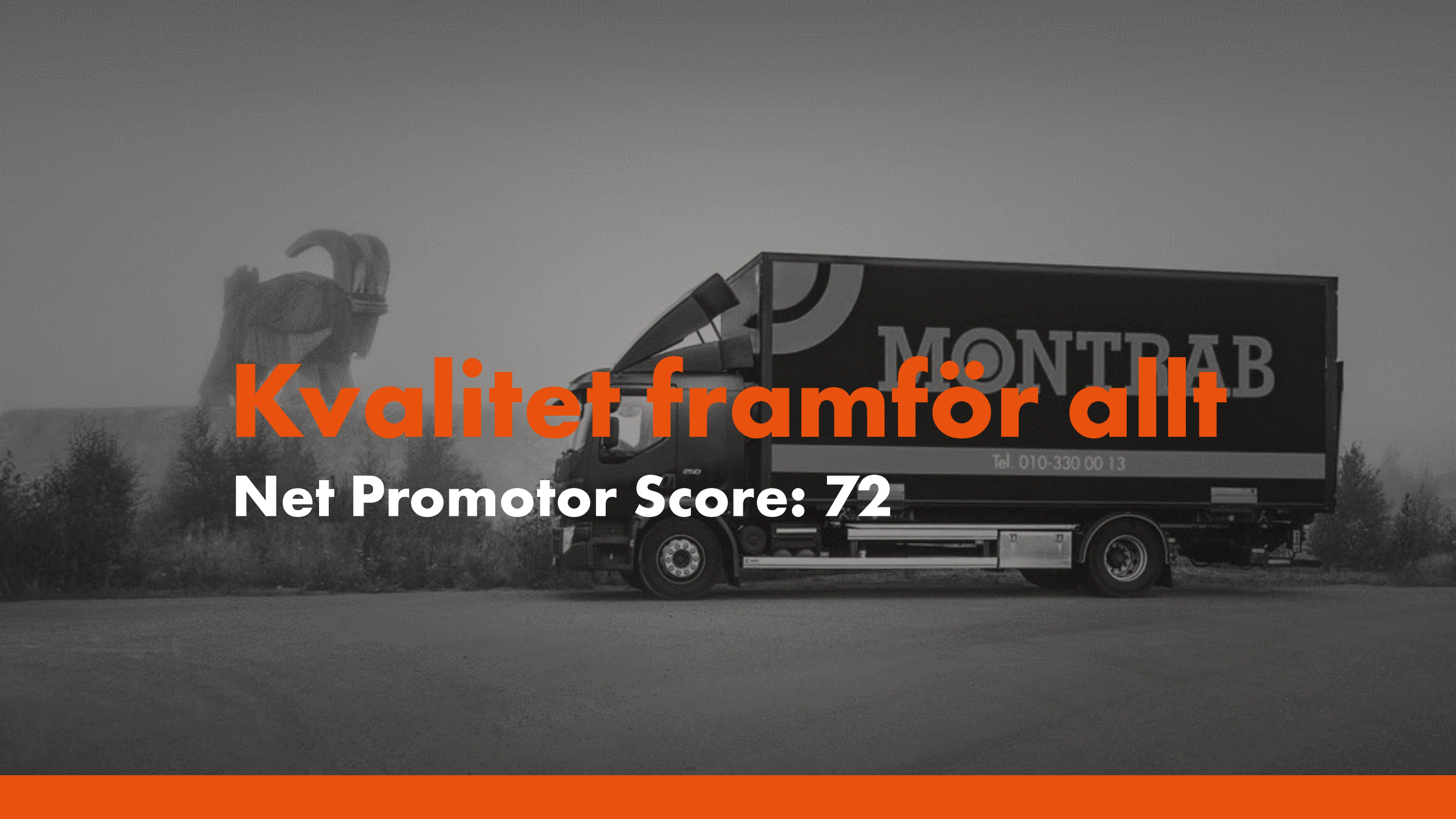
Högre marginal, repetitiva intäkter och ej säsongsbetonat. Högre kapitalinsats.



Städtjänster

Lägre marginal, ej säsongsbetonat, Vissa repetitiva intäkter. Låg kapitalinsats





Kvalitet framför allt

Net Promotor Score: 72

Vad gör Montrab unikt?

- En seriös aktör med mycket hög kundnöjdhet i en bransch som ofta präglas av det motsatta.
- Tre verksamhetsgrenar som naturligt kompletterar varandra och driver kundnöjdhet och lönsamhet.
- Paketerat koncept som minimerar din kapitalinsats.
- Ansvarstagande företag med höga ambitioner inom kvalitet, miljö och arbetsmiljö.
- Beprövat under tolv års tid.



MONTRAB

Hjälper dig i vardag och förändring

Det stora företags muskler med det lilla företags flexibilitet

Stabilitet och flexibilitet i en unik kombination.

Kedjans varumärke, kunskap och storlek bygger stabilitet, seriositet och stordriftsfördelar.

Franchiseaktören bygger lokal förankring, kundnöjdhet och en flexibilitet som det stora företaget inte klarar av och som är nödvändig i branschen.

Totalt sett en verksamhet optimerad för Franchise där både Franchisegivare och Franchisetagare är i symbios och drar nytta av varandras unika fördelar.



Konceptet

Franchisetagarens verksamhet

- Du som Franchisetagare bedriver verksamheten via eget aktiebolag, helt franskilt Montrab Franchise AB.
- Du bedriver verksamheten i den region som avtalats med Franchisegivaren.
- Du ansvarar för din enhets utveckling och lönsamhet samt anställer personal i ditt eget aktiebolag.
- Du ansvarar för planering, utförande och uppföljning av de tjänster som du levererar.
- Du ansvarar för lokal marknadsföring och försäljning med stöd av central varumärkesbyggande marknadsföring.





Konceptet

Franchisegivarens verksamhet

- Franchisegivaren bistår med ett Franchisepaket för att optimera din lokala drift.
- Franchisegivaren bistår med First-Line Sales och support för att stötta försäljning och avlasta vid administrativa frågor.
- Franchisegivaren ansvarar för utbildning av Franchisetagarna
- Franchisegivaren tillhandahåller via samarbetspartners det material och de fordon som behövs i verksamheten.
- Detaljerad beskrivning om ansvar samt instruktioner finns i Franchisehandboken.

Packat och klart

Affärssystem

Varumärke

Försäljning

Webbplats

Bokföring

Televäxel

Rutiner

Lönehantering

Svarsservice

Med mera..

Som Franchisetagare hos Montrab har du en stor palett av verktyg och tjänster att använda dig av. Vid vår första genomgång tillsammans går vi igenom samtliga delar. Vissa tjänster förmedlas via extern samarbetspart.

Franchisetagare

Du som Franchisetagare utför tjänster direkt till kund och erhåller intäkter från dessa kunder. Vid Self Storage kan viss fakturering ske centralt och betalas ut till dig som Franchisetagare när betalning erhållits från kund.

För att få bedriva verksamheten under Montrabs varumärke med tillgång till tjänsterna i franchisepaketet betalar du en franchiseavgift samt en sälj & marknadsavgift. Förutom detta förmedlas vissa tjänster såsom bokföring och lönehantering via Franchisegivaren.

Överskottet i ditt bolag är din förtjänst.



Franchisegivare

Franchisegivaren genererar i huvudsak sina intäkter via de avgifter som Franchisetagaren betalar.

Franchisegivaren använder intäkterna till att finansiera Franchisekonceptet och tjänsterna som är kopplade till detta.

Franchisegivaren använder också sina intäkter till att löpande utveckla konceptet.

Överskottet i verksamheten är Franchisegivarens förtjänst.

Samarbetet

Efter att ha bedrivit verksamhet i den här branschen i över tio års tid är våra övertygelser följande:

- Att bedriva en lokal enhet genom Franchise ger betydligt bättre förutsättningar för lönsamhet för den lokala aktören än att ha en helt fristående verksamhet.
- Att för Montrab centralt ger det också förutsättningar för expansion och stabilitet.
- Anledningen till denna symbios är den flexibilitet som finns hos den lokala aktören kombinerat med uppenbara stordriftsfördelar hos Franchisegivaren



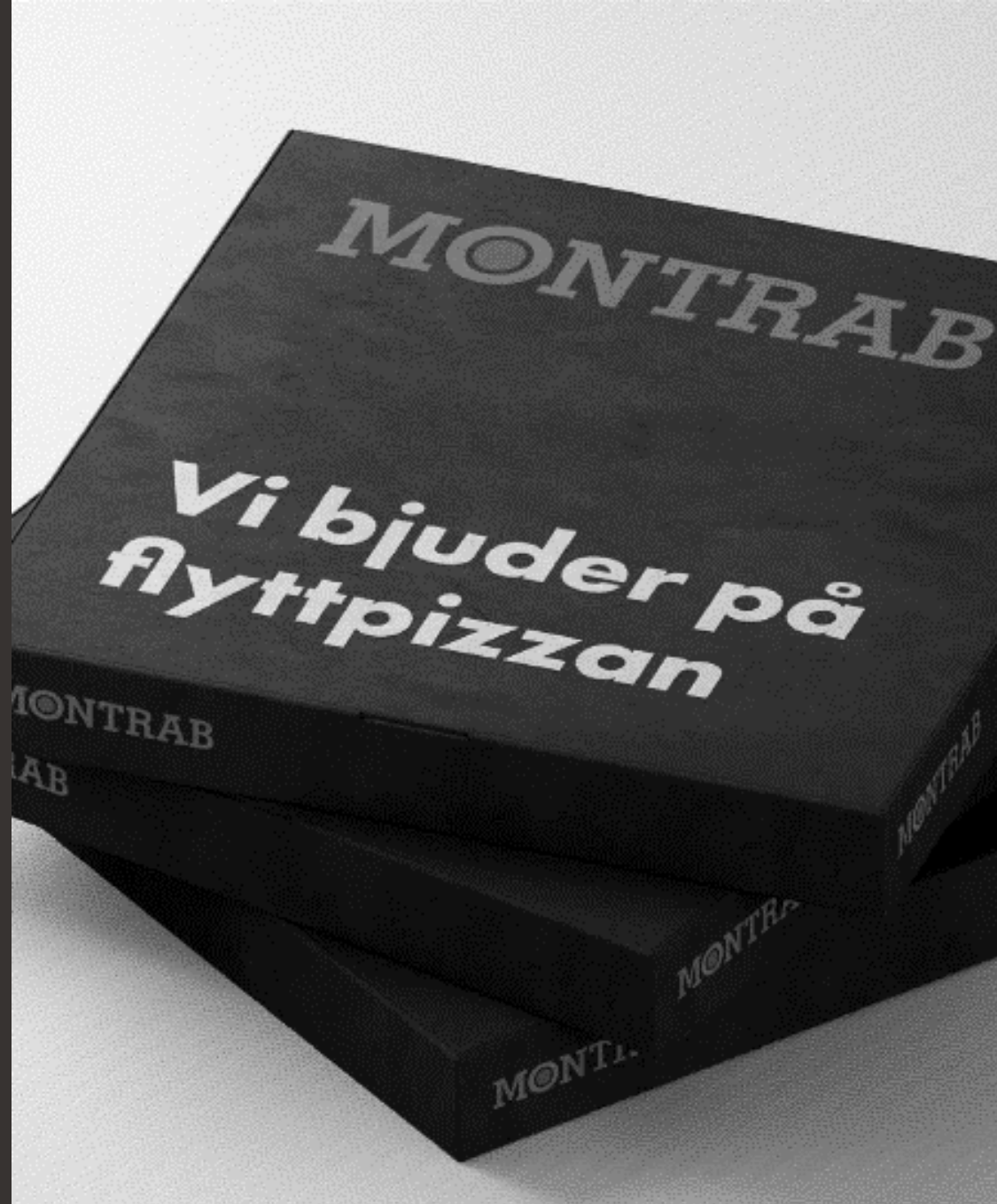
Business Case

Vi har gjort det här i över 10 år och vet vad som krävs för att driva en framgångsrik enhet.

Genom att bygga ditt företag kring våra tre verksamhetsgrenar och Montrabs arbetsmetodik säkerställer du långsiktig framgång.

Våra förväntningar är att du som Franchisetagare ska kunna hålla en EBITDA-marginal om 10-15% för verksamheterna Flytt, montering och städ samt 30-40% för Self Storage.

Kontakta oss för exempelkalkyler gällande uppstart och löpande drift.



MONTRAB

c/o Ditt företag

Montrabs varumärkesstruktur för Franchiseenheterna gör det möjligt för dig som lokal företagare att addera ditt eget företagsnamn efter vår logotyp.

Utbildning



Affärssystem



Ekonomi



Planering



Flytt & Montering



Self Storage



Städttjänster

För att bli Franchisetagare hos Montrab måste du genomföra vårt utbildningspaket. Detta certifierar dig som Franchisetagare. Utbildningspaketet är indelat i ovanstående sex block.

Vem vi söker



Du själv eller någon du vill ha med dig på resan har högre körkortsbehörigheter.



Du delar våra värderingar om hållbarhet och gör allt för att göra kunden nöjd.



Du har ett starkt driv och är resultatinriktad.



Du är flexibel och kan jobba hårt i perioder.

Processen



Annonsering om lediga
franchiseområden



Ansökningar och
Kontakt



Träff och utvärdering av
kandidater



Genomgång av Policys
och finansiering



Avtalssignering och
On-boarding

Om prospektet

Detta prospekt har utvecklats i syfte att ge dig som potentiell Franchisetagare en överblick om konceptet och hur detta fungerar.

Förhoppningsvis har det väckt dit intresse.

För att du ska få en djupare bild huruvida detta är något för dig överlämnas i god tid innan avtalstecknande ytterligare dokument kring avtalsvillkor, rättigheter och skyldigheter, samt information kring andra Franchisetagares verksamhet. Vi går också igenom exempelkalkyler och budget.

Vi ses snart!

Med vänlig hälsning,
Vännerna på Montrab

